

EM 4 HORAS POR DIA

4 ETAPAS E TRABALHE EM CASA

POR

GABRIEL DE BASTIANI

Builder
NEGÓCIO ONLINE

Sumário

- I.** O Que é o Builder Seu Negócio Online?
- II.** Capítulo 1 - Introdução
- III.** Capítulo 2 - Você Já Tem o Sucesso
- IV.** Capítulo 3 - Tudo Pronto Para Fazer Dinheiro
- V.** Capítulo 4 - Escolha Seu Modelo de Negócio
- VI.** Capítulo 5 - Trabalhe 4 Horas Por Dia
- VII.** Capítulo 6 - Vamos Resumir



O Que é a Builder Seu Negócio Online?



Gabriel de Bastiani

Bom, vamos lá... se você não conhece o “Builder Seu Negócio Online”, vou te apresentar, Trata-se de um negócio online que presta serviços de criação de site/lojas online e gestão de tráfego pago no Facebook/Instagram e Google Ads criado por mim, Gabriel Campos de Bastiani.

Um profissional na área comercial formado em Gestão Comercial que trabalha atualmente como web design e gestor de tráfego pago na internet.

Trabalhei no mercado metal mecânico por mais de 10 anos, e que com o desgosto da realidade das empresas, mais especifico seus processos gerencias internos muito defasados. Assim decidi por conta própria ser dono do meu próprio destino financeiro e da valorização humana. Assim agora estou aqui empreendendo no mundo digital.



Gabriel de Bastiani



“Meu objetivo é ajudar profissionais autônomos, liberais, pequenas e médias empresas a aumentarem seus faturamentos, mas como adquirir uma grande bagagem de conhecimento em Marketing Digital, posso e quero ajudar pessoas assim como você a trabalharem com Marketing Digital, assim adquirir uma independência financeira”



MARKETING DIGITAL



- Tenha mais tempo para seus amigos e família.
- Leve seu trabalho nas costas,
- Trabalhe onde e quando quiser,
- Faça seu próprio tempo,
- Livre-se de pessoas ruins dentro das empresas,
- Nunca mais pegue transito. infernal para trabalhar,
- Quanto mais você trabalhar, mais você vai gostar.

Acesse e comesse ainda hoje:

www.builderseunegocioonline.com



CAPÍTULO 1 – Introdução

Seja Bem-vindo(a)!

Muitas pessoas que conheço, gostaria de trabalhar em casa. Elas ficam entusiasmadas pela possibilidade de poder trabalhar quando e onde quiserem.

Parece mentira, mas muitas pessoas estão conseguindo realizar este sonho através do mercado digital. Pessoas comuns como eu e você que conseguiram ultrapassar obstáculos nesse mercado digital, trabalhando em casa. Porém sei bem que não é fácil conseguir isso, porque muitas pessoas estão presas em seus empregos!

- Elas sabem que são controladas pelo seus chefes.
- Elas sabem que isso leva muito tempo.
- Elas sabem que não são capazes de administrar empresas.

Essas pessoas acham que empreender é abrir uma lojinha ou algo assim e ficar preso a isso.



Muitas dessas pessoas reclamam que estão muito cansadas para fazer qualquer coisa depois que chegam em casa!

Não sei qual é a sua desculpa mas, com toda a certeza ira encontrar o que esta procurando aqui nesse livro (ou pelo menos, saber o que é preciso para começar).

O simples ato de ter clicado em meu e-mail para receber esse e-book mostra a sua iniciativa e você deve se orgulhar por ter dado o primeiro passo!

Erga a Cabeça, Você Mostrou Atitude!

Tenha em mente que, a internet é um universo de possibilidades SEM FIM.

É muito fácil encontrar um modelo de negócio que é rentável o suficiente para abandonar seu emprego (tenha certeza), desde que se esforce para aprender e trabalhar como um louco aqui.



Para isso é preciso que você acredite em si mesmo e acredite que será capaz de se libertar da mentalidade do seu emprego de carteira assinada.

E você vai ser capaz de achar os meios para encontrar isso. E você sabe muito bem não é mesmo?? Se você quer muito uma coisa, você vai fazer de tudo para a forma para alcançar os seus objetivos!

Pense nisso:

“Quem quer dar um jeito, quem não quer arrumar uma desculpa”



De primeira, você precisa vencer sua própria mente. Acredite em você mesmo, no que você pode oferecer ao mundo, na sua capacidade e ajustar a sua cabeça para o sucesso.

“Então Faça Acontecer”

O que eu quero que entenda neste e-book é que compreenda como funciona o Marketing Digital e mostrar a você esse mundo de possibilidades que existem e que vão estar a sua disposição, vai estar apto a trilhar seus próprios caminhos para se transformar em um Empreendedor Digital.

“Vamos Começar Agora Mesmo!”



CAPÍTULO 2 - Você Já Tem o Sucesso

Neste e-book, você vai aprender tudo abaixo:

- Como deve pensar para sair da sua rotina atual!
- Como transformar o que você já sabe em algo lucrativo!
- Como escolher um modelo de negócio e aplicar as suas habilidades!
- Como aproveitar 4 horas por dia e ser produtivo para montar o seu negócio online e trabalhar em casa.
- Muitos recursos para você começar **IMEDIATAMENTE!**



O Segredo Esta em Sua Mentalidade

O porque as pessoas falham no Marketing Digital (ou não conseguem sair da sua rotina diária) é muito por causa de uma maneira errada de se pensar para o Marketing Digital.

BOM! ponha na cabeça que você terá que usar o resto das horas do seu dia depois do seu emprego atual, o seu sonhado tempo livre, para trabalhar no seu próprio negócio. Mas isso não significa que você vai pensar que vai ter tempo parcial ou “tanto faz” para o seu negócio.

Pense nessa analogia:

Vamos supor que um avião descola a 500km/h. Você vai precisar 'pilotar' a uma certa velocidade antes que o avião desenvolva velocidade suficiente para decolar.

Você acha que o avião será capaz de levantar do chão se você estiver a apenas 300km/h?

Mas é claro que não!

Ele não vai decolar mesmo que você esteja a 450km/h!



Os Negócios Online São Assim.

Você vai ter que trabalhar em um certo ritmo antes de você:

- Ter o conhecimento necessário para construir o seu negócio - um negócio sólido e lucrativo exige técnicas e estratégias que você precisa aprender. Se fosse tão fácil, se não exigisse esforço ou conhecimento todo mundo iria trabalhar com a internet não é mesmo?
- Você tem que estar ciente que vai mostrar aos outros que está engajado o suficiente antes deles estarem dispostos a fazer uma parceria com você (afinal, ninguém quer uma parceria com alguém que não esta nem ai especialmente se eles sabem que você não está sempre disponível).
- Você precisa estabelecer uma reputação forte, isso vai diminuir o seu trabalho de se promover - a confiança entre você e os seus clientes é muito importante. Isso se chama “Autoridade!”



Seu Ativos Online

Construindo seu negócio online, você precisa ser capaz de construir ativos se quiser abandonar o seu trabalho.

Vou te explicar:

Seu emprego aí das 8 às 17h é um rendimento fixo (mal pago) e com os tempos contados para ser demitido. Pode ser maior ou menor, mas isso que te falei é fato.

Por quê?

Porque na hora em que você parar de trabalhar, você vai parar de ganhar dinheiro! O chefe pode até fazer olho gordo para sua preguiça “por algum período”, mas se você não der os resultados que eles esperam de você, já sabem o que vai acontecer!!

Pare de trocar tempo por dinheiro, você nunca estará livre do seu emprego!

Os ativos on-line são diferentes. Vou te explicar o que é um ativo on-line:



Pense que você possui um site ou blog.

Quando você o construiu e publicou na internet, ainda que você esteja fora do seu horário de trabalho, ainda que esteja fazendo outras coisas, ou mesmo que você esteja curtindo momentos com a sua família ou em horários de lazer, ainda assim, seu site ou blog vai estar lá disponível na internet para que as pessoas entrem nele.

Isso acontece quando você publica um vídeo no YouTube, escreve um artigo, ou envia e-mails programados para pessoas que estão interessadas em receber seus materiais.

Os ativos on-line, que você disponibiliza na internet uma vez só eles continuarão gerando dinheiro para você, por mais que você não esteja trabalhando.

Assim terá tempo para criar mais ativos e aumentar suas possibilidades de ganhos através da internet e também trabalhar cada vez menos.



As pessoas entram na internet em dias e horários diferentes. A internet esta ai 24 horas por dia, e durante essas 24 horas milhares de pessoas navegam por ela.

Você vai poder aplicar em sua mentalidade online: São os ativos que você deixa na internet uma vez só e eles continuarão gerando dinheiro para você, ainda que você não esteja trabalhando.

Assim você vai ter tempo para criar mais ativos, e aumentar suas possibilidades de ganhos através da internet e também trabalhar cada vez menos.

Vou te mostrar alguns princípios que você pode aplicar à sua mentalidade online:

- **Aproveitando a Internet:** Atraia tráfego através de buscadores (Google, Bing etc...).
- **Aproveite outros profissionais de marketing digital:** não se estrese em construir uma lista de e-mails enorme se tiver criado um produto digital, ou um modelo de negócio rentável.



*produto digital: Produtos, serviços e ferramentas essencialmente comercializados e entregues pela internet, assim como e-books, videoaulas, podcast, webinários, plug-ins, templates, etc. *Afiliados: estes são quem vendem os produtos digitais. São profissionais especializados em Marketing que utilizam técnicas e estratégias para levar tráfego qualificado até a oferta do produtor de um produto digital.

- **Aproveite a sua lista de e-mails:** um empreendedor digital constrói relacionamento com pessoas em vários locais da internet, isso se chama de “zonas de engajamento”. zonas de engajamento são locais onde se encontra pessoas, como blogs, redes sociais, sites, mecanismos de busca, etc. E ele procura nestes locais o público certo, ou seja, público alvo cujos interesses se encaixam aos produtos de determinado nicho que o empreendedor decidiu promover. Ele arrasta o público qualificado para sua própria estrutura on-line de engajamento e começa a criar relacionamento com este público.



E uma boa forma de criar relacionamento com o público é através da lista de e-mails.

O público-alvo, que se chama de Lead, se cadastra na lista, por estar querendo receber os conteúdos que esta sendo oferecido e a partir daí o relacionamento começa a ser criado.

O dinheiro está nesta lista. Vai leva 15 a 30 minutos para escrever um bom e-mail para lista.

- **Aproveite sua reputação na internet:** Alguém que escreve em um blog e que ainda não tem nenhum seguidor, mas sabe que quanto mais você escrever no blog e quanto mais rede você cria, você estará escrevendo para o blog com o passar do tempo você sera capaz de monetizar esse seu blog.



CAPÍTULO 3 - Tudo Pronto Para Fazer Dinheiro

A melhor maneira de começar o seu negócio com o pé direito é analisar a si mesmo e ver quais são as suas melhores habilidades e competências.

Aqui está uma lista de modelos de negócio onde você é capaz de fazer:

- Escrita
- Design Gráfico
- Programação
- Networking
- Vendas



Ganhar Dinheiro Com a Escrita

Existe muita procura por pessoas que precisam de artigos em seus blogs. Você será capaz de ganhar dinheiro nas áreas de escrita, copywriting, blogging, publicação de newsletters, e criação de conteúdo ou até mesmo venda de conteúdos online.

Pois é fato que a maioria tem dificuldade em escrever por preguiça, ou por não saber escrever mesmo, é uma tarefa para poucos realmente.

Ganhar Dinheiro Como de Design Gráfico

Os designers gráficos são muito importantes dentro do nicho de Marketing Digital. Ele pode ganhar 100 reais por capas de e-books, banners para blogs e gráficos para sites de boa qualidade.

Você pode fazer o papel de designer gráfico, ou pagar pelos serviços de um, mas com certeza você precisará se preocupar muito com a aparência do seu negócio online.



O bom que hoje em dia, existem facilidades que nos ajudam a economizar muito dinheiro em serviços de desenvolvedores de sites, como por exemplo os templates e sites ultra velozes que já são preparados para atrair a atenção das pessoas, e capturar o e-mail dos visitantes para que você possa se relacionar com elas e transformá-los em clientes.

Como por exemplo, o modelo de que poderá encontrar no plugin Elementor Pro do CMS WordPress. Você pode realizar o trabalho de designer gráfico, ou pagar pelos serviços de um designer gráfico, mas com certeza você precisará muito se preocupar com a aparência do seu negócio online.

Todo mundo julga um livro pela capa e é muito importante aproveitar este fator psicológico. **Ele pode fazer a diferença entre realizar ou não uma venda.**



Conheça o treinamento em marketing digital mais vendido no Brasil, que vai mudar o seu futuro de uma vez por todas!!!



Programação

Se você é bom ou gosta de programação, você será capaz de se destacar em produções de scripts que precisam de competências técnicas.

Saber trabalhar com HTML e PHP também são valiosas quando se trata de blogs e outros softwares fitos na internet.

Networking

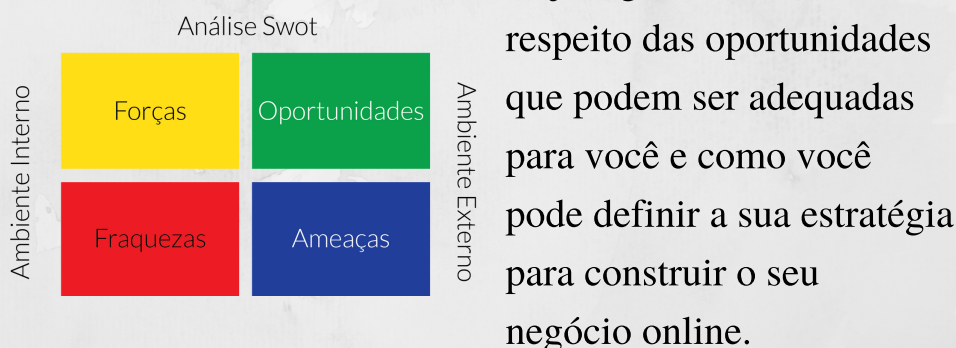
De fato, é muito importante quando se trata de encontrar parceiros. Da mesma forma que no mundo real, o networking é muito importante quando se trata de construir amizades e levar as pessoas a promover os seus produtos.

Você precisa se destacar no Marketing Digital, e para isso, você não deve sentar na frente do seu computador e ficar sem falar com ninguém. Interaja!



CAPÍTULO 4 - Escolha Seu Modelo de Negócio

Diagrama de Análise SWOT: Pontos Fortes, Fraquezas, Oportunidades, Ameaças



Pontos Fortes:

Você pode fazer um blog sobre qualquer coisa que traga para a tela do computador tudo aquilo que você mais gosta e faça com prazer no mundo on-line.



Se você tiver um grandes ideias para conteúdos, as pessoas vão chegar em seu blog, e você pode faturar com a ajuda de programas de publicidade ou de afiliados.

O custo inicial vai variar conforme a plataforma que você contratar para manter esse modelo de negócio. (Por exemplo você pode contratar nosso serviço de hospedagem e domínio para manter seu blog/site em perfeitas mãos).

Fraquezas:

Vai levar bastante tempo para fazer tráfego - uma pessoa que escreve no blog regularmente só pode desistir do seu emprego nesse modelo de negócio no espaço de 2 a 4 anos.

Se você quer sua liberdade financeira com isso na metade do tempo, você tem que escrever no blog, e fazer Networking com outras pessoas.



Oportunidades:

De repente não será capaz de ganhar dinheiro com seu próprio blog no começo, mas em contra partida, você pode fazer blogs e sites para outras pessoas (cobrando uma taxa), para manter a estrutura de seus clientes ativa.

Ameaças:

Você sabia que a cada dois segundos é criado um blog? Assim pode imaginar a concorrência que terá com esse modelo de negócio.

Caminho Sugerido:

Registrar um domínio pessoal agora! Isto é fundamental, obter um domínio com o seu próprio nome é a coisa mais importante que você deve fazer, independente da plataforma que você irá contratar.



Nicho de mercado

Nicho de mercado é um termo usado para se referir a grupos/comunidades de pessoas que pode visar para fazer dinheiro online sem se focarem em "oportunidades de negócio" ou em nichos de "ganhar dinheiro" (como o Marketing Digital).

Existem nichos como por exemplo, auto aperfeiçoamento, treino de cães, emagrecimento, idiomas, jogos, filmes ou outras coisas que não são da categoria de fazer dinheiro.

Pontos Fortes:

Você pode se concentrar no que você mais gosta e tornar-se um especialista nisso. digamos que você é um especialista em bolos, então diz tudo sobre isto e monetizar a partir só deste nicho.



Fraquezas:

Você tem que planejar tudo e verificar se o tráfego é o bastante em sua estrutura on-line, procurado ser um especialista nisto. Nichos diferentes produzem resultados diferentes.

Oportunidades:

As oportunidades de nichos de mercado são infinitas. Tudo o que você precisa fazer é encontrar um nicho em que você acha que vai se destacar (sabendo da concorrência). Mas existe muitos nichos de mercado que não estão concorridos.

Ameaças:

Um nicho que não tenha concorrência é raro – sendo assim a maioria das pessoas vai para subnichos mais raros.



Caminho Sugerido:

Faça uma pesquisa no Google pelo seu mercado.

(Exemplo: Se você está interessado em trabalhar com nicho de jogos, digite isso no Google, este será o seu mercado!

Esteja sempre ligado nos locais onde seu público-alvo esteja presente em redes sociais, por exemplo. Existem ótimas formas para alavancagem de vendas através deste tipo de mídia como Instagram e Facebook.

Serviços de Freelancer

A forma mais rápida de faturar online - oferecer os seus serviços como freelancer com base nas suas competências existe diversas formas de ganhar dinheiro sendo freelancer.



Pontos Fortes:

Ganhar dinheiro rápido e bom se você tiver os clientes certos. Na verdade, esta é uma das formas mais rápidas de sair do seu trabalho de carteira assinada - é só ser um freelancer e ser o chefe do seu próprio tempo!

Fraquezas:

Você só precisa querer fazer alguma coisa se especializar e vender os seus serviços. Você tem que construir a sua clientela que recomende seus serviços para atrair mais negócios.

Oportunidades:

Há procura por escritores, designers gráficos e outros profissionais especialmente na Internet.



Ameaças:

Você terá concorrência com outros Freelancers e muitos deles vendem os seus serviços muito barato!

Percurso Sugerido:

Visite sites voltados para Freelancers e procure trabalho por lá – Workana, Freela e Get Ninja, Vinte Pila e etc...

Marketing Digital

O modelo de negócio mais conhecido na internet, ele está diretamente relacionado a ensinar aos outros como ganhar dinheiro online. E oferece soluções para públicos específicos através de produtos digitais para resolver problemas, atender necessidades e desejos e resolver as "dores das personas".



Ou seja, você pode identificar uma necessidade ou dor de um determinado público alvo e oferecer soluções para esse público oferecendo, produtos, serviços ou ferramentas digitais.

Pontos Fortes:

Existe no mercado muitas pessoas que querem encontrar uma máquina de fazer dinheiro online. Se você obtém conhecimento, ferramentas, que possam ajudar outras pessoas a ganhar dinheiro ou a economizar dinheiro, você tem um grande potencial em mãos.

Fraquezas:

Neste mercado/nicho de marketing digital você tem que garantir que a seu método, vai resolver o problema de fato e produzem resultados para os seus potenciais clientes.



Oportunidades:

Há muitos nichos como a criação de produtos, otimização de motores de busca e muito mais.

Ameaças:

Este é o ramo online MAIS COMPETITIVO - todos querem trabalhar com isso, porém contra partida as pessoas também estão dispostas a comprar.

Caminho Sugerido:

Adquira conhecimento qualificado e comprovado completo para o seu negócio. conhecimento nunca é demais nesse negócio de Marketing Digital.



**CONHEÇA A SUA SOLUÇÃO ONLINE QUE
PRECISA**



CAPÍTULO 5 - Trabalhe 4 Horas Por Dia

Agora que você já sabe de alguns modelos de negócios que você pode explorar, ou a partir deles desvendar novos mercados, você deve começar rápido! Tome uma atitude agora mesmo!

Aqui estão algumas dicas que vão te ajudar a alcançar os seus objetivos em um período de 6 meses! Pense a longo prazo.

Não basta pensar em ganhar dinheiro rápido. Você precisa pensar a longo prazo e construir um negócio sustentável.

É como querer alcançar o céu. Se você sonhar muito alto, você pode não conseguir chegar lá, mas... pelo menos, irá chegar mais perto.



não fique sonhando muito rápido pois, você pode falhar rapidamente porque normalmente nós vamos muito cedo ao pote e acaba quebrando a cara.

Construa o seu negócio em torno dos seus interesses
Em alguns modelos de negócio como os venda de serviços como falei anteriormente, você deve ser apaixonado pelo que faz.

Se você fazer de conta que esta construindo algo que é o que você gosta as pessoas irão perceber. Vai soar "falso" e você não será capaz de segurar seus interesses. Em pouco tempo, você vai desistir.

Se você focar no que gosta, você não vai se sentir aprisionado como esta em seu emprego. Queremos se libertar de chefes e empresas ruins, não ter outro.
Invista o seu salário no seu negócio, claro com consciência no inicio.



e você ainda está empregado utilize seu emprego atual para dar um empurrãozinho no seu futuro.

Se você está desempregado, faça uma forcinha. Existem muitas idéias para ganhar dinheiro em casa, trabalhos de freelancer por exemplo.

Não se envergonhe por estar desempregado em fazer uns "biquinhos" para receber um extra, ainda mais se você tem um objetivo maior.

Acredite em seu potencial você vai ter uma bela história de superação para se orgulhar seus entes queridos e a você mesmo.

Certos modelos de negócio precisam que você faça alguns investimentos. Como a compra de domínios, tráfego pago e a plataforma a qual eu uso, para ter meus rendimentos online, uma das vantagens é que ela já tem tudo isso lá dentro hospedagem e domínios.



Não acredite nessa historia de que não é preciso dinheiro para construir um negócio online - é barato mas não é grátis.

A parte boa de ter um emprego nesse momento, é que você pode investir um pouco do seu salário para fazer as coisas. Afinal você só tem 4 horas e fins de semana para construir o seu negócio. Você deve aprender a investir o seu tempo e dinheiro com responsabilidade para alcançar bons resultados.

Tenha consistência.

Se você trabalhar todos os dias 4 horas por dia, ao final de um ano você terá 1.460 horas trabalhadas e certamente seu negócio online totalmente estruturado lhe gerando resultados.

Se você não fizer isso, os 365 dias passarão do mesmo jeito. Se você esta desempregado, você pode utilizar todo o seu tempo livre para construir seu império.



Não deixe que pessoas com mal pensamento te deixe por baixo.

A ideia de fazer dinheiro online é um conceito estranho para muitas pessoas. Se você falar para eles que pretende sair do seu emprego dentro de alguns meses, elas provavelmente vão te olhar torto, e isso pode fazer com que você se sinta mal.

As vezes, essas pessoas vão tentar te desanimar, então você deve ter objetivos muito claros, caso contrário você nunca será capaz de sair do seu trabalho dentro de alguns meses ou mesmo de algum tempo.

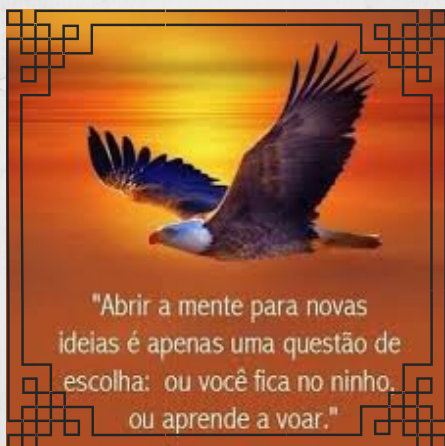
Não desistir dos seus sonhos e seus planos de continuar trabalhando em casa. Você não quer que as pessoas tirem sarro de você caso você não atinja os seus objetivos, por isso você deve vencer a qualquer custo!



Saiba que este negócio é muito novo no Brasil, e poucas pessoas conhecem ou entendem o potencial deste negócio.

Tenha em mente que você é um pioneiro, e também que estas pessoas não sabem o que falam e podem até mesmo pensar que estão sendo realistas e que estão falando isto para o seu bem.

Sendo assim, sugiro que você não se magoe e nem fique bravo com elas. Elas realmente não sabem o que estão falando!



CAPÍTULO 6 - Vamos Resumir

Lembre-se sempre de ultrapassar as barreiras mentais dentro da sua cabeça.

Você é a única pessoa que pode te segurar.

Falar que vai começar alguma coisa, e não termina-la até é normal até um certo ponto.

O problema é quando isso vira uma rotina, e você não leva a sério suas desistências pessoais.

Insista em seus sonhos, é só você e mais ninguém que vai fazer dar certo.

Trate o seu Negócio Online como o negócio da sua vida, e você será capaz de realizar seus sonhos o mais rápido possível!

Sucesso Sempre!!!

Gabriel de Bastiani



CLIQUE AQUI PARA
COMEÇAR A
MONTAR UM NEGÓCIO
ONLINE
RENTÁVEL E GANHAR
DINHEIRO
NA INTERNET (DE
VERDADE)!



41





Fale Comigo!

You   



@gabrielcbastiani

Meus Contatos!

Meu Site: builderseunegocioonline.com.br

Facebook: [Gabriel Campos de Bastiani](#)

YouTube: [Builder Seu Negócio Online](#)

Instagram: [@gabrielcbastiani](#)

WhatsApp: [\(54\) 99686-0104](tel:(54)99686-0104)

Pinterest: [gabrielcbastiani](#)

E-mail: gabriel@builderseunegocioonline.com.br

Blog: blog.builderseunegocioonline.com.br



Obrigado!

B*uilder*
NEGÓCIO ONLINE

Gestão Comercial

Gabriel de Bastiani